



Edizione Sicilia

Ottobre 2018



In Primo Piano

Sono aperte le iscrizioni a:

B2B Tourism Sicily-China

Nell'ambito dell'anno del Turismo Europa-Cina, Sicindustria, partner di Enterprise Europe Network organizza il B2B Tourism Sicily-China, in collaborazione con l'Assessorato Regionale al Turismo, Federturismo Sicindustria, ENIT Pechino, KLM Airlines, EUPIC (EEN China).

All'evento di brokeraggio parteciperanno 9 tour operator cinesi, 5 rappresentanti dei media, 1 rappresentante di Enit Pechino e un rappresentante di Air France/KLM Airlines China.

L'evento è rivolto a:

- Operatori turistici interessati a incontrare potenziali partner e discutere di proposte di cooperazione comuni;
- Aziende di Media interessate a trovare opportunità di collaborazione con controparti cinesi per lo sviluppo e la promozione dei due territori.

Si tratta di un'opportunità unica per generare nuovi contatti e sviluppare le proprie opportunità di business.

Durante il B2B si potrà partecipare ad incontri bilaterali prenotati in base alla disponibilità, agli interessi e agli obiettivi di business.

Per maggiori info e per registrarsi all'evento: <https://b2b-tourism-sicily-china.b2match.io/>

Chiusura registrazioni: 15 ottobre 2018

B2b@SIAL Paris – Parigi, 21-24 ottobre 2018

Questo evento, organizzato dalla Camera di Commercio dell'Ile de France e dalla Camera di Commercio Internazionale della Normandia, partner di Enterprise Europe Network, è un'opportunità per gli acquirenti di incontrare produttori di cibi e bevande a Parigi dal 21 al 24 ottobre 2018.

Solo i buyer potranno confermare la richiesta di incontri. La richiesta di incontri deve essere convalidata da entrambi per essere programmata.

Qualche giorno prima dell'evento, le imprese riceveranno l'agenda personale degli incontri.

Per partecipare occorre registrarsi da questo sito: <https://b2bsialparis2018.converve.io/index.html>

L'accesso al catalogo è gratuito dei buyer. Solo gli appuntamenti accettati dai buyer saranno addebitati ai fornitori. Il costo è di 200 euro ad appuntamento.

Le imprese potranno beneficiare di incontri della durata di 45 minuti, alle migliori condizioni per presentare i prodotti (frigoriferi, forni a microonde, sala degustazione, ...).

Maggiori info: <https://b2bsialparis2018.converve.io/index.html>

CONTACT- denkmal 2018 – Lipsia, 9 novembre 2018

In concomitanza con il Salone “denkmal 2018” presso il Congress Center di Lipsia, 8-10 novembre 2018 SI terrà il brokerage event “CONTACT- denkmal”. Il salone fieristico Denkmal si rivolge agli operatori del settore come architetti, progettisti, restauratori, artigiani, imprenditori, costruttori e sovrintendenti. Il programma specialistico abbraccia tutti i settori del restauro e della tutela monumentale, e offre importanti contatti internazionali agli operatori del ramo desiderosi di presentarsi ad una piattaforma europea. L'ENEA, nell'ambito delle attività della rete Enterprise Europe Network promuove la partecipazione agli incontri organizzati dalla Camera per l'Artigianato e dall'Ente Fiera di Lipsia.

Maggiori info: <http://www.denkmal-leipzig.com>

Per iscriversi <https://contact-denkmal2018.b2match.io/home>

Scadenza delle iscrizioni: **26 Ottobre 2018**

Missione Incoming Turchia 12-15 novembre 2018

Sicindustria e la Camera di Commercio di Ankara, partner della Rete Enterprise Europe Network, organizzano una Missione Incoming con una delegazione di **24 imprese turche**.

I settori della Missione sono:

- Agroalimentare
- Gomma e Plastica
- Energie Rinnovabili
- Impianti Industriali
- Automotive

La Missione, ha il duplice scopo di approfondire le reciproche conoscenze sulla Sicilia e sulla Turchia attraverso l'organizzazione di un workshop, e di incontrare nuovi potenziali partner durante una sessione **di incontri b2b pre-organizzati a Palermo e di visite aziendali**.

Per ricevere il catalogo delle imprese turche e partecipare alla missione, contattare een@sicindustria.eu.

EEN Brokerage Event@Expogast - 26-27 novembre 2018, Lussemburgo

Link alla registrazione: <http://www.b2fair.com/expogast2018>

Il 26 e 27 novembre 2018, la **Camera di commercio del Granducato di Lussemburgo**, partner di **Enterprise Europe Network**, organizza la prima edizione del B2B EEN nell'ambito della fiera internazionale quadriennale Expogast.

Organizzato presso la fiera lussemburghese LUXEXPO/The Box, **Expogast** mira a rendere le arti culinarie un vettore per discussioni e scoperte di professionisti e attori chiave in questo settore. Come pioniere della gastronomia internazionale e della raffinatezza culinaria, Expogast è sinonimo di un eccezionale evento multi-aromatizzato che **si tiene ogni 4 anni** diffondendo i sapori di una cucina internazionale su 24.700 m².

In questo modo, **Expogast** mette insieme i vantaggi di un'esposizione commerciale, di un ristorante gastronomico, di un evento culinario di fama mondiale e di una piattaforma di attività volte a celebrare un vero stile di vita: la gastronomia e le arti culinarie.

Per maggiori dettagli cliccare su questo [LINK](#).

AGGIORNAMENTI CONTINUI

Per essere costantemente aggiornati sulle opportunità offerte da Enterprise Europe Network:

- een-italia.eu
- [pagina FB Enterprise Europe Network Italia](#)
- [twitter @EEN_Italia](#)

ALTRE OPPORTUNITA' DI INCONTRI DI AFFARI

Per scoprire altre numerose opportunità di incontri b2b vedi anche <http://een.ec.europa.eu/content/events-0> e contatta il partner EEN più vicino a te.

Dalla UE

Una nuova strategia per l'Africa

La missione di questi ultimi giorni a New York di una folta delegazione della Commissione europea, al seguito del Presidente Juncker, in occasione dell'Assemblea generale delle Nazioni Unite, ha avuto tra i principali punti in agenda la promozione del Piano per l'Africa; una delle novità introdotte dallo stesso Juncker il 12 settembre scorso, nel suo discorso sullo Stato dell'Unione che ha fissato le priorità per il prossimo anno. Una nuova strategia nei confronti di questo importante continente, con l'obiettivo di passare dal puro aiuto allo sviluppo al partenariato economico. Un percorso già presente negli accordi commerciali di diverso tipo avviati in questi anni con 52 Paesi della regione e che dal settembre 2017 beneficia di un nuovo strumento finanziario, il cd. External Investment Plan che, con una forma "arricchita" del famoso Juncker Plan, si è dato come obiettivo di mobilitare per il 2020 risorse per 28 miliardi di euro (di cui 4 di provenienza EU), per arrivare a 44 miliardi di euro di investimenti, in buona parte destinati all'Africa. Primo partner commerciale (243,7 miliardi di euro nel 2017) ed al primo posto come investimenti diretti (40% del totale contro il 7% degli Stati Uniti e il 5% della Cina), l'Unione Europea guarda per il futuro ad un accordo di libero scambio continentale con l'Africa, un approccio settoriale in grado di identificare più facilmente le priorità (economia digitale, energia, trasporti ed agricoltura), un Patto per il lavoro e la crescita che si concentri sulle catene del valore, una nuova legislazione sulla protezione degli investimenti, l'industria manifatturiera e della trasformazione ed un investimento sulle competenze in grado di rispondere alle richieste del mercato del lavoro locale. 10 milioni di posti di lavoro nei prossimi 5 anni, 24 milioni di persone che avranno accesso a strade migliori e più sicure grazie agli investimenti previsti, 30 milioni di persone e imprese che avranno accesso all'elettricità, 750.000 che riceveranno formazione continua, 105.000 studenti e docenti che beneficeranno di Erasmus + entro il 2027. Un Piano ambizioso ma che su alcune piste si sta già muovendo con iniziative specifiche. Come il progetto recentemente approvato alle Camere di Commercio europee dallo EU Emergency Trust Fund, con l'obiettivo di sviluppare progetti di formazione professionale e continua nei 12 Paesi del Sahel e della regione del lago Ciad, attraverso la collaborazione tra strutture intermedie europee ed africane. 10.500 beneficiari tra giovani, anche migranti "di ritorno", piccole e medie imprese, start up, organizzazioni intermedie che potranno beneficiare dei servizi frutto del partenariato tra strutture europee e locali attraverso la partecipazione a bandi ad hoc. Un primo passo verso un nuovo approccio di metodo per un continente prioritario per il futuro non solo dell'UE.

Fonte: MosaicoEuropa n. 17

Al via il Single Digital Gateway!

La pausa estiva ha portato consiglio: nella sua prima plenaria settembrina, il Parlamento europeo ha approvato nuove regole che renderanno più facile a cittadini e imprese dell'UE gestire la propria amministrazione online tramite un singolo sportello. Le procedure burocratiche possono essere infatti molto complicate, specialmente se coinvolgono diversi Paesi.

In quest'ottica, il neo-nato Sportello Unico Digitale semplificherà il modo in cui interagiamo con le pubbliche amministrazioni, offrendo servizi pubblici inclusivi, accessibili in tutti gli Stati membri e user-oriented. Con uno spazio dedicato sul portale "Your Europe" in tutte le lingue dell'UE, lo Sportello permetterà di accedere a procedure più svariate: certificati di nascita, rinnovo della carta d'identità, riconoscimento dei titoli di studio, permessi per le imprese e assicurazioni malattia. Per garantirne il pieno funzionamento, le PA nazionali dovranno modernizzare i propri sistemi e assicurarne l'accessibilità online almeno in una seconda lingua oltre a quella ufficiale.

Il Single Digital Gateway semplificherà notevolmente la vita agli utenti che, una volta inserito nel sistema un certo documento, potranno riutilizzarlo se necessario per un'altra procedura. Secondo la Commissione europea, questa novità farà risparmiare ai cittadini europei fino a 855 mila ore all'anno e alle imprese oltre €11 miliardi. Quali i prossimi passi? Una volta che le nuove regole saranno formalmente approvate dal Consiglio e il regolamento entrerà in vigore, le amministrazioni locali, regionali e nazionali avranno 5 anni per mettersi in regola e offrire tutti i servizi previsti.

Fonte: MosaicoEuropa n.17

CETA: buona la prima!

La Commissaria Malmström è attualmente a Montreal per stilare un bilancio dei progressi finora conseguiti dal CETA, l'accordo economico e commerciale tra UE e Canada. È passato solo un anno dalla sua entrata in vigore e l'accordo sta già iniziando a produrre risultati per gli esportatori dell'UE. Oltre a rimuovere virtualmente tutti i dazi doganali, il CETA ha dato impulso agli scambi tra i due partner, offrendo maggiore sicurezza e certezza giuridica per le imprese esportatrici dell'Unione. È forse troppo presto per trarre conclusioni certe, ma le tendenze sono positive: da ottobre 2017 a giugno 2018 le esportazioni europee sono aumentate di oltre il 7% rispetto all'anno precedente. Per alcuni settori i risultati sono degni di nota: macchine, apparecchi e congegni meccanici, che rappresentano un quinto delle esportazioni UE in Canada, hanno infatti registrato un incremento dell'8%. Oltre a creare nuove opportunità per gli agricoltori e i produttori del settore alimentare europeo, il CETA offre anche condizioni migliori per i prestatori di servizi, maggiore mobilità per i lavoratori e un quadro per il riconoscimento reciproco delle qualifiche professionali.

L'accordo, che è in vigore a titolo provvisorio dal 21 settembre 2017, avrà i suoi effetti pienamente e in via definitiva solo quando tutti gli Stati membri dell'UE lo avranno ratificato. Se l'Italia, tra i Paesi che oggi mancano all'appello, si fermasse alla "non ratifica", il Trattato continuerebbe però a restare in piedi, anche se non per le parti di competenza nazionale.

Fonte: MosaicoEuropa n.17

Opportunità di mercato

Di seguito si riportano, a titolo di esempio, alcune richieste/ offerte di cooperazione.

Per essere aggiornato su richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati sul sito europeo di EEN (<http://een.ec.europa.eu/>) menù in basso a destra "Find an International Partner"

Business Offer

- **French design office specialised in mechanical engineering mainly for metallic structures and rotor dynamics is looking for international services agreements (BOFR20180720002).** French company, specialised in mechanical engineering for calculation of metallic structures and rotor dynamics, is capable to manage all phases of a project in various domains (oil and gas, geothermal energy, food-processing industry, automotive industry, aeronautics, metal construction, rotor dynamics). It offers its mechanical engineering calculation studies under services agreements for a long term and a reliable collaboration.
- **Singapore based system integrator and distributor of electronic equipment and components, medical equipment, intelligent traffic systems, industrial process monitoring and control systems, seeking to expand its overseas distributor network (BOSG20180807005):** This Singapore distributor company specializes in the distribution of automation systems and designing of bespoke software products for the automation industry. Their product range include sensors and instrumentation products such as pressure, load/force, positioning, vibration, tilt, thermistors, digital indicators, signal conditioners / amplifiers. The company is seeking selective distributorship with business partners from Europe to target the European market.
- **Bulgarian steel wire products offered for distribution (BOBG20180823001):** A Bulgarian manufacturer of various steel wire products and other steel products is looking for distributors in Austria, Belgium, Germany, Greece, Italy, Netherlands and Romania.
- **Dutch developer of a portable point-of-care device that accurately counts cells (platelets / thrombocytes) in minutes is looking for distributors (BONL20180820002):** This Dutch medtech company, focused on point of care diagnostic devices, has developed an automatic cell counter for thrombocytes or platelets that is able to accurately count platelet concentrations in whole blood as well as in platelet rich plasma (PRP) up to 10x baseline. The platelet counter removes the need to count thrombocytes manually and is a cost effective, small and flexible alternative to flow cytometers. The SME offers a distribution services agreement to the right partners.
- **Greek company that provides solutions for the automotive aftermarket in the fields of diagnostics and emission testing is looking for new partners abroad for distribution collaboration (BOGR20180822001):** A Greek company specialized in developing automotive solutions concerning vehicle diagnosis and emissions testing offers competitive universal solutions compatible with all brands of cars and trucks. The products are proven and certified. The company is looking for new partners in the field of the automotive aftermarket under distribution services agreement.
- **Polish company specialized in designing and building mobile robots and electric vehicles prototypes offers its services through manufacturing, subcontracting or services agreements (BOPL20170207003):** The Polish company was established in 2015 and is specialized in designing and building mobile robots and electric vehicles prototypes, as well as in Li-ion battery packs assembling. The company offers its services through manufacturing, subcontracting or services agreements.

Business Request

- **Dutch wholesaler in wooden toys and school furniture seeks suppliers of new products (BRNL20180906001):** A Dutch company is a renowned wholesaler of different brands of wooden toys and school furniture in the Netherlands, Belgium and Luxembourg. To enrich their portfolio the company is looking for new suppliers offering high quality products that fit in an educational setting and support children to develop their physical or social skills while playing. The proposed type of collaboration is a distribution services agreement.
- **French company is looking for manufacturer of modular vertical systems for food industry (BRFR20180921001):** A French company, active in designing food industry's equipment, is looking for a manufacturing partner. The partner will have to produce complete modular vertical systems under French specifications. The partner should be specialized in metallic construction and electromechanical assembly. Manufacturing agreement is sought for a long-term partnership.
- **Need the Quincke spinal needles under license or joint venture agreements (BRRU20180911001):** The Russian company is looking for producers of Quincke spinal needles, used during the brain surgery. Partners are needed under a license or joint venture agreements.
- **Greek company based on Crete seeks for manufactures of innovative irrigation products in order to distribute them in South Greece (BRGR20180903001):** The Greek company is established on the island of Crete and is specialized in trade of farm tractors, agricultural machinery and supplies, gardening tools, irrigation systems, air-conditioners and sanitary ware. The company is seeking for smart irrigation systems and innovative irrigation technologies for open field and green houses. Cooperation in form of a commercial agency agreement or distribution services agreement is envisaged.
- **UK-based company looking for a manufacturer of innovative stainless steel bowl (BRUK20180917001):** A fast growing, multi-award winning London design brand is seeking a manufacturer of exceptional quality for its sculptural stainless steel bowl. The London-based SME is looking to sign a manufacturing agreement with companies that deliver remarkable quality stainless steel.
- **French distributor specialized in food packaging seeks European suppliers of plastic yoghurt pots, cream jars and aluminum lids (BRFR20180823001):** A French company specialized in food packaging imports and distributes plastic yoghurt pots to French farmers and dairies. It also sells plastic pots for cream and cream cheese. They are looking for new suppliers in Europe, able to produce between 30 -70 million pots per year with aluminum lids under a manufacturing agreement.

Technology Offer

- **Specialised scientific diagnostic system for assessing the effectiveness of operators in extreme conditions (TOBG20180912001):** A Bulgarian research institute, with over 40 years of experience in R&D of specialised technologies and products, has developed a specialised scientific device for assessing the effectiveness

of operators performing activities in extreme conditions. The institute is looking to reach commercial agreements with technical assistance.

- **Flexible graphene oxide electrodes by laser radiation (TOES20180713002):** A Spanish research institution together with a Romanian University have developed a method for the manufacture of low-cost flexible electrodes obtained from laser processing of graphene oxide (GO) films. Planar electrodes with low electrical resistance and high capacitance per unit area can be obtained, ideal for applications in electrochemical sensors and energy storage (supercapacitors). Industrial partners are being sought to collaborate through a patent licence agreement.
- **Artificial Intelligence (AI) in the service of investigating the correlations and the enhanced treating of the multiple chronic diseases (TOGR20180918001):** A Greek IT company dealing with Artificial Intelligence (AI). The company is presenting an innovative method to search for correlations between chronic diseases by analysing the data of the medication of the patients. The company is open for technical or research collaborations with hospitals, healthcare system stakeholders, IT companies and other partners for further expanding the method to other data-sets.
- **Surface modifications and coating technologies for industrial applications (TONL20180816002):** The Dutch SME is a leading developer in the area of functional surface modifications for industrial applications. Its surfaces transform the performance of a multitude of products in a range of applications. The company is looking for partnerships in the framework of a technical cooperation agreement or a commercial agreement with technical assistance.
- **Power unit technology: Multi-sources micro co-generation unit (TOCZ20180904002):** Czech university department focusing on R&D in the field of alternative power sources has developed a prototype solution of a multi-source micro co-generation unit for installation in housing estates to replace partial installation solutions of power sources with one centralized device. The university is looking for an investor for the sale of the licence and further cooperation on the placing the device on the market based on manufacturing and/or commercial agreement.

Technology Request

- **Technology to transfect DNA into cells in vivo without viral vectors (TRBE20170814001):** A Belgian company is looking for a new method / product to transfect plasmid DNA into eukaryotic cells in vivo (in animals / human) without the use of viral vectors or apparatus. The method should work in muscle cells and other tissues. The company is able to perform research & development if the development is not finalized. Different kind of agreements; commercial agreement with technical support, license agreement or research agreement, can be considered depending on the level of development.
- **Improving safety and convenience of liquid tabs (Pods) packaging (TRBE20180921001):** A Belgian multinational active in consumer goods is looking for innovative new ways to improve the safety, child-proofing (0-5 years) capabilities liquid tabs (Pods) packaging. These solutions have to be at affordable costs and can come from different technology domains. Licence or technical cooperation agreements are sought with industrial partners or technology providers.

- **Datasets on ventricular arrhythmia (TRUK20180925001):** A UK software company has developed a prototype algorithm that predicts sudden cardiac arrest. They seek further healthcare providers with datasets from critical care patients experiencing ventricular arrhythmias. The type of co-operation will be research and/or technical.
- **Non-chemical methods for manufacturing hydroxytyrosol for the development of consumer products (TRES20180911001):** A Spanish engineering SME is looking for research institutions, companies and/or experts with know how and experience in manufacturing hydroxytyrosol from olive leaves, pits and/or from the dark liquid waste resulting from pressing olives (as known as “alpechín”) to participate in the construction of a pilot plant that allows the development of consumer products. Manufacturing and technical cooperation agreements are sought.
- **A Chinese company is looking for vacuum sealing ceramics manufacturing technology with improved performance (TRCN20180828001):** A Chinese large special ceramic manufacturing company is looking for sealing ceramic manufacturing technology with new energy and high performance. They want to cooperate with partners through research cooperation agreement and technical cooperation agreement.

Per richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati sul sito europeo di EEN (<http://een.ec.europa.eu/>) menù in basso a destra “ Find an International Partner”

Chi siamo

Il Consorzio BRIDG€conomies è composto da 12 partner (Sistema camerale, Associazioni imprenditoriali, Agenzie di Sviluppo, Centri di Ricerca, Laboratori) delle regioni Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia e Sicilia

Il Consorzio offre un'ampia gamma di servizi per sostenere e assistere le mPMI.

[S.I. IMPRESA Azienda Speciale della CCIAA di Napoli \(Coordinatore\)](#)

[Azienda Speciale Agenzia di Sviluppo della Camera di Commercio I.A.A. Chieti](#)

[Camera di Commercio I.A.A. Teramo](#)

[Consorzio ARCA](#)

[ENEA - Agenzia nazionale per le nuove tecnologie, l'energia e lo sviluppo economico sostenibile](#) ⁽¹⁾

[Sicindustria](#)

[SPIN - Ricerca, Innovazione e Trasferimento Tecnologico S.r.l.](#) ⁽²⁾

[Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Basilicata](#)

[Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Calabria](#)

[Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Campania](#)

[Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. del Molise](#)

[Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Puglia](#)

⁽¹⁾ opera in Campania, Puglia.

⁽²⁾ opera in Calabria e in Basilicata

www.een-italia.eu

Disclaimer:

Né la Commissione europea, né qualsiasi persona che agisce per conto della Commissione è responsabile per l'uso che può essere fatto delle informazioni contenute nella presente pubblicazione. Le opinioni ed i pareri in questa pubblicazione sono espressi dall'autore e non riflettono necessariamente le politiche della Commissione europea.

Enterprise Europe Network è un progetto cofinanziato dall'Unione Europea (Programma Cosme 2014-2020)